

Ob traditionsreiches Familienunternehmen, Hidden Champion oder neuer Player am Markt: Mittelständische Unternehmen sind bei uns in den besten Händen, wenn sie Beratung für den Verkauf, die Expansion und die Kapitalbeschaffung benötigen.

## Unser Leistungsspektrum für Ihren erfolgreichen Deal



Unternehmensverkäufe  
(M&A Sell-Side)

Wir entwickeln maßgeschneiderte Verkaufsstrategien, identifizieren schnell passende Käufer und begleiten den gesamten Prozess bis zum erfolgreichen Abschluss.



Unternehmenskäufe  
(M&A Buy-Side)

Wir unterstützen gezielt bei der Identifikation passender Akquisitionsziele bis hin zur optimalen Verhandlung und Integration – für eine erfolgreiche Expansion.



Kapitalbeschaffung,  
Finanzierung, Fundraising

Wir strukturieren individuelle Finanzierungslösungen und verschaffen Ihnen Zugang zu passenden Investoren – für nachhaltige Wachstumschancen.

## KPI

> 50 Jahre

gebündeltes M&A-Know How

> 100

begleitete Transaktionen

> 1,5 Mrd. EUR

Transaktionsvolumen

Wir gestalten Ihre Transaktion – mit Erfahrung und Weitblick, immer transparent und immer persönlich

- mit umfassender Marktexpertise,
- direktem Zugang zu Entscheidungsträgern und
- maßgeschneiderten Lösungen.



**Dr. Kai Bartels**

Managing Partner

+49 151 11 300 680  
kb@bartels-ma.de  
[Lindkedi](#)



**Pierre Schneider**

Partner

+49 170 21 11 548  
pas@bartels-ma.de  
[Lindkedi](#)



**Manuel Voigt**

Senior Manager

+49 151 11 300 681  
mv@bartels-ma.de  
[Lindkedi](#)

Ob traditionsreiches Familienunternehmen, Hidden Champion oder neuer Player am Markt: Mittelständische Unternehmen sind bei uns in den besten Händen, wenn sie Beratung für den Verkauf, die Expansion und die Kapitalbeschaffung benötigen.

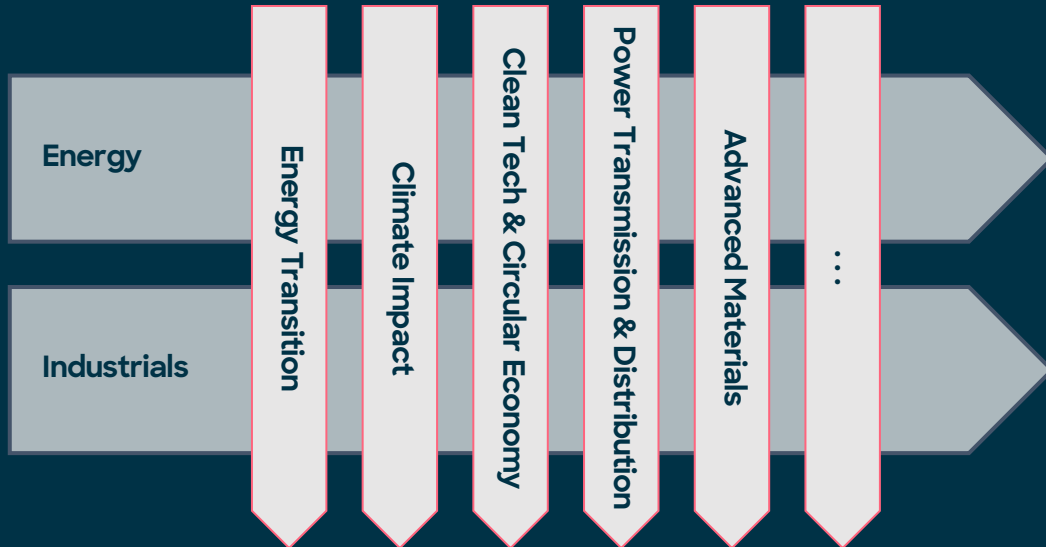


**Pierre Schneider**

Partner

+49 170 21 11 548  
pas@bartels-ma.de  
[LinkedIn](#)

*“Als Diplom-Ingenieur der Materialwissenschaften und nach einem Jahrzehnt als Senior Executive bei einem global führenden und TecDAX-gelisteten Windturbinenhersteller gilt meine Leidenschaft den M&A-Transaktionen in den übergreifenden Bereichen der Sektoren Energy & Industrials.”*



**Auswahl an Transaktionen**

**M&A sell-side**



Leitungs- und Netzbau

Alle Gesellschafter veräußerten ihre Anteile an Private Equity-Investor



im Rahmen eines Share Deals einschließlich Rückbeteiligung der Aktionäre.

**Fundraising**


confidential

Das Start-up in den USA hat eine bahnbrechende Technologie für Lithium-festkörperbatterien entwickelt und erhielt einen höheren zweistelligen Mio.-Betrag als Finanzierung.




**MBO sell-side**

In einem durch Nachfolgeregelung getriebenen Transaktionsprozess verkaufte die Muttergesellschaft von



die Firma an das Management.

**M&A buy-side**



akquirierte



in einem kombinierten Bar- und Aktien-tauschgeschäft im Wert von 785 Mio. EUR.

**M&A buy-side**



akquirierte



Catching the winds of Tomorrow

– ein Entwickler und Hersteller von Rotorblattformen für Windturbinen in einem Asset Deal.

**M&A sell-side**

**LEONI**

veräußerte



an **SECURE**

(Secure Meters Ltd. India) in einer Share Deal-Transaktion.